

ФРАНЧАЙЗИНГ В СФЕРЕ В2В

Исполнение взыскания дебиторской
задолженности юридических лиц и ИП

8 (800) 500 51 81 / www.frcb.ru



СОДЕРЖАНИЕ

| | | |
|------|--|----|
| 1 | Слово учредителя | 3 |
| 2 | О компании | |
| 2.1 | История в цифрах | 5 |
| 2.2 | Наша миссия и цели | 6 |
| 3 | Рынок дебиторок | 7 |
| 4 | Боль наших клиентов | 8 |
| 5 | Алгоритм работы с должником | 9 |
| 6 | Как это работает? | 10 |
| 7 | Разные виды услуг | 11 |
| 8 | Чем мы помогаем нашим партнерам? | 12 |
| 9 | Виды партнерских пакетов | |
| 10 | Пакет «Старт» | 14 |
| 10.1 | Пакет «Успешный» | 15 |
| 10.2 | Пакет «Чемпион» | 16 |
| 10.3 | Отзывы наших партнеров | 17 |
| 11 | Шесть шагов к открытию филиала | 18 |
| 12 | Контакты | 19 |

ВМЕСТО ВСТУПЛЕНИЯ

СЛОВО УЧРЕДИТЕЛЯ

Приветствую Вас!

Если Вы читаете эти строки, то скорее всего, Вас интересует бизнес в сфере реального возврата дебиторской задолженности, и я пользуясь случаем, хочу обратиться к Вам по средствам презентации которую Вы держите в руках. Я работаю в сфере юриспруденции всю свою сознательную жизнь, и уже успел вывести на российский рынок несколько нашумевших франшиз, Вы наверняка о них слышали, это компании «Автоюрист», «Стоп Кредит», «Первое Арбитражное Учреждение», «Трудовой Юрист», «МЮФЦ», в общей сложности насчитывающих 173 франчайзинговых офиса по всей России и странам СНГ.

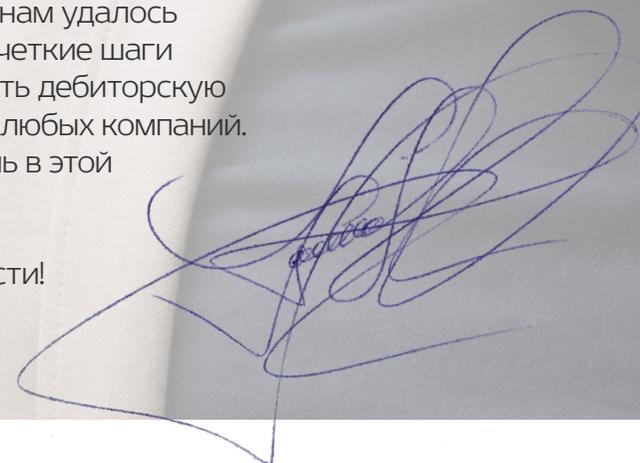
Сегодня мы – крупнейшая в Европе юридическая группа. Мы гордимся успехами наших Партнеров, а наши Партнеры тем, что являясь частью крупнейшей системы и имеют возможность получать высокую прибыль.

Компания CashBack – одна из самых финансово интересных франшиз. С ней я Вас сегодня и познакомлю. Компания сформирована на основании потребности рынка: Дебиторские задолженности! А точнее, Невозможность взыскивать долги с юридических лиц.

О том, как мы работаем и что делаем Вы узнаете далее, а пока – о главном. Сегодня в России насчитывается более 3 триллионов рублей дебиторских задолженностей – это 1/5 бюджета всей Российской Федерации! Дебиторские задолженности в таких объёмах это серьезная проблема и настоящая раковая опухоль для всей экономики России.

Данная ситуация возникла из-за того, что взыскать дебиторскую задолженность с юридического лица достаточно сложно, да, Вы можете обратиться в Суд, выиграть его и получить исполнительный лист, а что дальше? Собственники бизнеса просто откроют другое ООО и продолжат работу. Но нам удалось разработать инструменты и четкие шаги которые позволяет взыскивать дебиторскую задолженность с абсолютно любых компаний. Именно об этом и пойдет речь в этой презентации.

Используйте свои возможности!

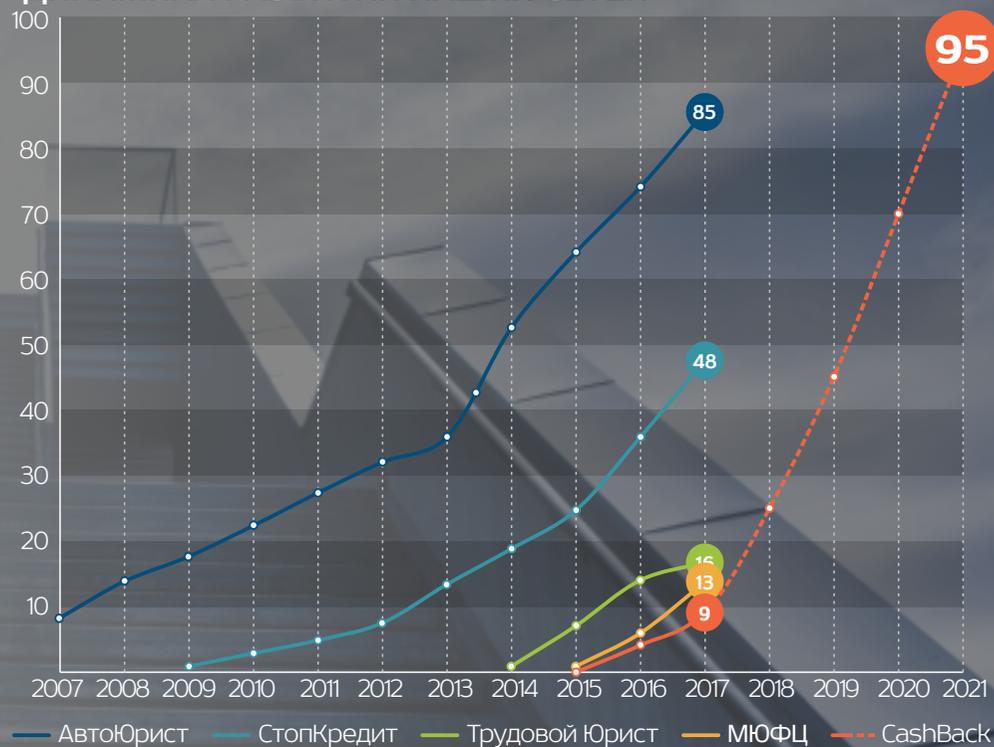


О КОМПАНИИ

ИСТОРИЯ В ЦИФРАХ

Наша компания была основана в далеком 2006 году, когда мой партнер Евгений Шельмин основал первую нашу компанию – Автоюрист. Россия – очень молодая (на тот момент, да и сейчас), демократия и юридическая подкованность населения оставляла желать лучшего, кроме того благодаря советскому прошлому наши люди всячески избегают судов, боятся их и, как правило, отстаивают свои права очень неумело. Развивая компанию Автоюрист мы поняли, что спрос на услуги квалифицированных юристов очень высок, мы понимали, что самостоятельно нам не охватить всю Россию и именно поэтому решили создать франшизу и бросить клич по предпринимателям со всех регионов. В скором времени мною были запущены новые направления бизнеса «Стоп Кредит», «Первое Арбитражное Учреждение», «Трудовой Юрист», «МФЮЦ» и, наконец, сейчас я запускаю «CashBack».

ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ НАШИХ СЕТЕЙ



О КОМПАНИИ

НАША МИССИЯ И ЦЕЛИ

Любая компания без миссии и целей, превращается в обычный инструмент для зарабатывания денег для учредителей. Кроме извлечения выгоды мы хотим приносить реальную пользу обществу и предпринимателям оказавшимся в затруднительном положении из-за недобросовестных контрагентов.

НАША МИССИЯ:

Сформировать понятие в бизнес сообществе о том, что существует необратимость “наказания” за недобросовестные исполнения обязательств, тем самым способствовать нормализации экономических связей, добросовестного сотрудничества и созданию благоприятной среды для развития бизнеса в нашей стране.

НАШИ ЦЕЛИ К 2021 ГОДУ:



Открыть 110 филиалов по РФ и всем странам Восточной Европы



Занять 30% рынка взыскания дебиторских задолженностей



Уменьшить объем дебиторских задолженностей в РФ на 13% (взыскать более 300 млрд руб)



Открыть представительства в ОАЭ, Италии и Германии

5

Дебиторские задолженности – это раковая опухоль на теле Российской экономики
Присоединяйтесь к команде CashBack и нашей борьбе за честный и справедливый рынок.

РЫНОК ДЕБИТОРОК

ПО НАСТОЯЩЕМУ БОЛЬШОЙ КУСОК ПИРОГА

Данную франшизу по показателям рентабельности и выручки я считаю самой привлекательной, не только из созданных мною ранее, но и в целом на рынке франшиз России. Всё очень просто, в любой нише есть 3 основных показателя, которые дают возможность понять насколько интересна та или иная сфера – это Средний Чек, Объем Рынка и Себестоимость, давайте разберемся:



4 754 000 руб

Максимальные
комиссионные
полученные за взыскание
нашим партнером



1 из 2

предприятий в РФ имеет
просроченные
дебиторские
задолженности



2 201 173 202 000 руб

Объем просроченных дебиторских
задолженностей юридических лиц
в РФ на 1 января 2017 года.



533

Дебиторские
задолженности взысканы
нами за 2016 год



290 000 руб

Средний размер
комиссионных за
взыскание
задолженности

6

Вы можете убедиться в масштабах рынка ознакомившись с данными Федеральной Службы Государственной Статистики.

ОФИЦИАЛЬНАЯ СТАТИСТИКА

БОЛЬ НАШЕГО КЛИЕНТА

ПОЧЕМУ КЛИЕНТЫ НЕ МОГУТ ВЗЫСКАТЬ ДОЛГИ САМИ

Допустим, что некоторая компания ООО «Отличная Компания» оказала услуг и поставила товаров ООО «Жулики» на сумму 3 500 000 рублей. Акты подписаны, товар получен. Но вот с оплатой ООО «Жулики» не торопятся. И не всегда так происходит из-за того, что у компании нет денег. Очень часто компании не оплачивают просто, потому что не хотят, или же считают, что эти расходы подождут. При этом ожидание может длиться вечно, в то время как владельцу ООО «Отличная Компания» (Далее ООО «ОК») нужно оплачивать заработные платы своим сотрудникам, аренду офиса, услуг связи и поставки товаров. Что обычно происходит в таком случае?



ООО «ОК» подаёт иск.
Самостоятельно или привлекая юриста по взысканию дебиторок.



Суд рассматривает дело, и как правило выносит решение о взыскании дебиторской задолженности



ООО «ОК» получает на руки исполнительный лист, оплачивает услуги юриста, но ООО «Жулики» не платят.

ПОЧЕМУ ТАК ПРОИСХОДИТ?

Как часто происходит в России, строгость законов компенсируется крайне слабой системой их исполнения. И, по факту, наличие решения суда и исполнительного листа, даже на половину не гарантирует возврат дебиторской задолженности. На сегодняшний день, существуют тысячи решений суда и исполнительных листов о взыскании. Но обычными способами взыскания этого добиться крайне сложно, или практически невозможно. Именно эту проблему решает наша компания:

7



Проводим реальное взыскание - работаем до момента перечисления денег на расчетный счет клиента и полного погашения задолженности!

РАБОТА С КЛИЕНТАМИ

АЛГОРИТМ ВЗЫСКАНИЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ



Договор

Мы работаем официально, поэтому всегда заключаем договор на проведение взыскания



Информирование

Мы оповещаем объект взыскания о начале работ по взысканию



Встреча с должником

Рассказываем о том какие действия будут предприняты в случае не погашения задолженности



Заявление в суд

В случае не возможности урегулирования вопроса мирным путем подаем на должника в суд



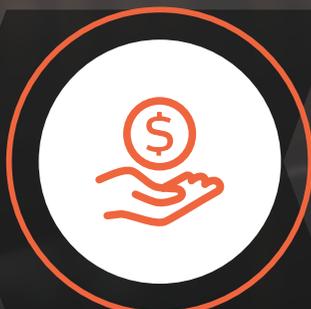
Исполнительный лист

После суда получаем исполнительный лист на взыскание задолженности



Текущая поддержка

Более 65% наших клиентов обращаются к нам повторно



Получение комиссионных

Получаем комиссионные до 30% от суммы взыскания.



Погашение задолженности

После погашения задолженности мы останавливаем процедуру ИСВ и удаляем все следы проведенных работ.



Информационное сопровождение взыскания (ИСВ)

Наша уникальная технология, подробнее на стр 9



Последнее предупреждение

Ещё раз предлагаем объекту взыскание погасить задолженность

Как правило, весь процесс взыскания длится не более 65 дней

17% должников соглашаются урегулировать вопрос ещё до запуска процедуры взыскания

КАК ЭТО РАБОТАЕТ?

ИНФОРМАЦИОННОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ВЗЫСКАНИЯ (ИСВ)

Поспрашивайте у своих знакомых предпринимателей, есть ли у них дебиторские задолженности? Обязательно такие найдутся, и более того они скажут: А что с них взять? Действительно взыскать долги стандартными методами практически невозможно, особенно если объект взыскания больше не собирается сотрудничать с нашим клиентом. Как следствие, единственный способ взыскать долги – это помешать предпринимателю или компании зарабатывать деньги, как следствие, создав условия, при которых возмещение дебиторской задолженности повлечет гораздо больший финансовый вред для бизнеса, нежели размер самой задолженности. То есть, по факту, должнику будет выгоднее рассчитаться с долгами и больше не нести убытки.



Максимальная гласность

Разместить как можно больше достоверной информации о должнике и размере долга на любых сайтах отзывов и форумах о бизнесе



Видео ролик

Так же в процессе взыскания можно записать видео в котором подробно рассказать достоверную информацию о долге и процессе его взыскания



Исключение из Ассоциации и объединения

Часто должники состоят в Ассоциациях или отраслевых Объединениях исключение из которых может нанести серьезный вред бизнесу.



Телефонные звонки и письма

Так как мы являемся полномочными представителями наших клиентов и кредиторов должника мы имеем право информировать объект взыскания о ходе проходящих работ.



Газета

Мы можем разместить достоверную информацию о должнике и процессе взыскания в местной газете, это абсолютно законно.



Социальные сети Instagram

Наверное это один из самых неприятных но в то же время эффективных инструментов взыскания. Соц. сети являются СМИ а значит мы имеем право распространять в них достоверную информацию.

Создать условия, при которых НЕ ВОЗВРАТ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НАНОСИТ ГОРАЗДО БОЛЬШИЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОТЕРИ чем размер самой задолженности, т.е. ЗАТРУДНЯЕМ ФИНАНСОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ ДОЛЖНИКУ по любым направления его деятельности

НЕ ТОЛЬКО ВЗЫСКАНИЕ

МЫ ПРЕДОСТАВЛЯЕМ НЕСКОЛЬКО УСЛУГ

Мы предоставляем несколько услуг для наших клиентов, связанных не только со взысканием, но так же и с предотвращением возможности возникновения дебиторской задолженности

Возникновение дебиторской задолженности проще предотвратить, тщательно относясь к вопросу выбора партнеров и правильному заключению договоров.

Страхование от дебиторской задолженности

Мы предоставляем услуги внешней Службы Безопасности и тщательно проверяем контрагентов партнера, для того, чтобы избежать возникновения дебиторских задолженностей. В случае же, если она возникнет, мы взыскиваем её абсолютно бесплатно.

Банкротство юридических лиц

Банкротство юридических лиц - данный метод применяется для взыскания задолженности в комплексе всей процедуры взыскания, то есть при составлении программы взыскания, мы оцениваем на сколько будет эффективный каждый из методов воздействия, банкротство часто применяется и дает ощутимый эффект. Так как у нас в штате свои Арбитражные управляющие, услуга банкротство уже включена в стоимость услуг взыскания. Для всех партнеров предоставляются Арбитражные управляющие.

Бизнес разведка

Кроме всего прочего, мы можем предоставить услуги по проверки контрагента единоразово, клиент получает полный отчет о добросовестности контрагента, с которым планирует сотрудничество всего за 3 рабочих дня.



ПОДДЕРЖКА ПАРТНЕРОВ

ПОМОЖЕМ, НАУЧИМ, ПОДСКАЖЕМ, ПОДТАЛКНЕМ



Обучающие материалы

Разработанные ведущими специалистами для Вас!



Отдел сопровождения и кураторов

Доступны в любое время и по любым вопросам



Служба контроля качества

Держим руку на пульсе!



Удобный и раскрученный сайт

Поможем настроить трафик и привлекать заявки



Call центр на 8-800

Обрабатываем звонки, пригласим в Ваш офис.



База должников и судебных решений

Огромные возможности для поиска клиентов.



Еженедельные On-Line оперативки

С основателем компании Александром Баженовым



Поддержка в поиске и отборе персонала

Доступы к hh.ru, superjob



База знаний

Посмотрите её прямо сейчас - [база знаний](#)



Уникальные технологии обучения

Вводное обучение партнеров на 6 недель



Личный куратор

Ваш личный помощник внутри нашей компании



Маркетинговые макеты и материалы

Готовые шаблоны для эффективной рекламы



Стартовый пул задолженностей

Предоставим список должников на взыскание



Депутатский запрос через Государственную Думу

Процедура депутатского запроса поможет в сложных ситуациях



Занятия с учредителем компании

Бесценный опыт и мощный заряд на результат



Информационная безопасность (ИБ)

Доступ к системе [«Контур Фокус»](#) и [«Спарк»](#)

СТАРТ

ПАРТНЕРСКИЕ ПАКЕТЫ И ЦЕНЫ

Это Ваш первый бизнес? Нет больших инвестиций и стартового капитала? Отлично! Вам подойдет пакет Старт! Минимальные инвестиции и максимальная отдача со сроками окупаемости всего за 4 месяца. А расширить свой пакет до более продвинутого Вы всегда сможете позже.

Стоимость пакета:
320 000 ₺

ОПИСАНИЕ ПАКЕТА

| | | | |
|------------------------------|----------------|------------------------|------------|
| Площадь офиса: | 20 кв.м. | Количество сотрудников | 2 чел. |
| Дополнительные инвестиции: | 100 тыс. руб. | Роялти | 10000 руб. |
| Срок окупаемости инвестиций | от 2 до 4 мес. | Эксклюзив на город | Нет |
| Чистая прибыль за второй год | 2,1 млн. руб. | Эксклюзив на регион. | Нет |

ГОРОДА ДЛЯ ЭТОГО ПАКЕТА:

- До 250 тыс. чел.
- До 500 тыс. чел.
- До 1 млн. чел.
- Более 1 млн. чел.

 База знаний

 Обучающие материалы

 HR поддержка

 Эксклюзив на Регион

 Отдел сопровождения

 Информационная безопасность

 Выезд специалистов

 Занятия с учредителем

 Call центр

 Еженедельные оперативки

 База должников

 Поддержка 24/7

 Личный куратор

 Пул задолженностей

 Депутатский запрос

 Гарантия окупаемости

 Рекламные материалы

 Служба контроля качества

 Сайт компании

 On Line реклама на 3 мес.

УСПЕШНЫЙ

ПАРТНЕРСКИЕ ПАКЕТЫ И ЦЕНЫ

Если Вы хотите получить лучшее сочетание цены и качества, то Вам подойдет этот пакет. Мы исключили из него дорогостоящие выезд и эксклюзив на регион, оставив начинку самой франшизы и качество поддержки на неизменно высоком уровне.

Стоимость пакета:
500 000 ₽

ОПИСАНИЕ ПАКЕТА

| | | | |
|------------------------------|----------------|------------------------|------------|
| Площадь офиса: | 40 кв.м. | Количество сотрудников | 3 чел. |
| Дополнительные инвестиции: | 250 тыс. руб. | Роялти | 15000 руб. |
| Срок окупаемости инвестиций | от 3 до 6 мес. | Эксклюзив на город | Да |
| Чистая прибыль за второй год | 3,6 млн. руб. | Эксклюзив на регион. | Нет |

ГОРОДА ДЛЯ ЭТОГО ПАКЕТА:

- ✓ До 250 тыс. чел.
- ✓ До 500 тыс. чел.
- ✓ До 1 млн. чел.
- ✓ Более 1 млн. чел.

 База знаний

 Обучающие материалы

 HR поддержка

 Эксклюзив на Регион

 Отдел сопровождения

 ИБ [«Контур Фокус»](#)

 Выезд специалистов

 Занятия с учредителем

 Call центр

 Еженедельные оперативки

 База должников

 Поддержка 24/7

 Личный куратор

 Пул задолженностей

 Депутатский запрос

 Гарантия окупаемости

 Рекламные материалы

 Служба контроля качества

 Сайт компании

 On Line реклама на 3 мес.

ЧЕМПИОН

ПАРТНЕРСКИЕ ПАКЕТЫ И ЦЕНЫ

Если Вы привыкли во всех вопросах придерживаться принципа – лучшее или ничего, то этот пакет для Вас. Мы предоставим максимальную поддержку при запуске бизнеса, а так же предоставим Вам эксклюзивные права на Ваш регион.

Стоимость пакета:
1 000 000 ₽

ОПИСАНИЕ ПАКЕТА

| | | | |
|------------------------------|----------------|------------------------|-------------|
| Площадь офиса: | 60 кв.м. | Количество сотрудников | 4-5 чел. |
| Дополнительные инвестиции: | 450 тыс. руб. | Роялти | 20 000 руб. |
| Срок окупаемости инвестиций | от 5 до 7 мес. | Эксклюзив на город | Да |
| Чистая прибыль за второй год | 6,5 млн. руб. | Эксклюзив на регион | Да |

ГОРОДА ДЛЯ ЭТОГО ПАКЕТА:

- ✓ До 250 тыс. чел.
- ✓ До 500 тыс. чел.
- ✓ До 1 млн. чел.
- ✓ Более 1 млн. чел.

 База знаний

 Обучающие материалы

 HR поддержка

 Эксклюзив на Регион

 Отдел сопровождения

 ИБ «Контур Фокус» и «Спарк»

 Выезд специалистов

 Занятия с учредителем

 Call центр

 Еженедельные оперативки

 База должников

 Поддержка 24/7

 Личный куратор

 Пул задолженностей

 Депутатский запрос

 Гарантия окупаемости

 Рекламные материалы

 Служба контроля качества

 Сайт компании

 On Line реклама на 3 мес.

ОТЗЫВЫ ПАРТНЕРОВ

ПОЛУЧИЛОСЬ У НИХ, ПОЛУЧИТСЯ И У ВАС

Александр Дмитриевич, г. Липецк




[+7 \(903\) 864-84-84](tel:+7(903)864-84-84)

Работал торговым представителем 4 года, конечно, данный опыт мне очень пригодился в части коммуникабельности с людьми. Обучился на Арбитражного управляющего и ознакомился с рынком услуг по банкротству ООО и граждан. Стал искать для себя работу и познакомился с франшизой "CashBack", я узнал, что рынок дебиторок на столько востребован, что был удивлен. Просмотрел я очень много франшиз и когда я 6 раз наткнулся на Александра председателя 6 разных франчайзинговых компаний, решил пообщаться с ним. После разговора не задумываясь, заключил договор и приступил к работе. На данный момент чистую прибыль я обозначить тут не могу, но скажу, что 2 раза в год отдыхаю за границей, купил хороший автомобиль. Очень интересная деятельность и что самое, наверное, главное нас постоянно мотивируют развиваться как личность, у нас хороший наставник..

Алена Анатольевна, г. Краснодар




[+7\(938\) 482-26-28](tel:+7(938)482-26-28)

Перед тем как приобрести франшизу CashBack, я преподавала в школе Математику для средних и старших классов, после занималась фрилансом, подрабатывала на дому, собрала определенный капитал и решила поискать франшизу, удобный инструмент для начала бизнеса. Много читала и конечно хотела выбирать достойную компанию, чтобы быть уверенной в честности и результативности. Работая с командой Александра Баженова, я уже достигла своих целей, которые ставила недавно. Купила Автомобиль, квартиру почти в центре города и продолжаем развиваться еще по другим франшизам Александра. Если у Вас будут вопросы, то пишите или звоните мне, буду рада пообщаться.

Игорь Леонидович, г. Новороссийск

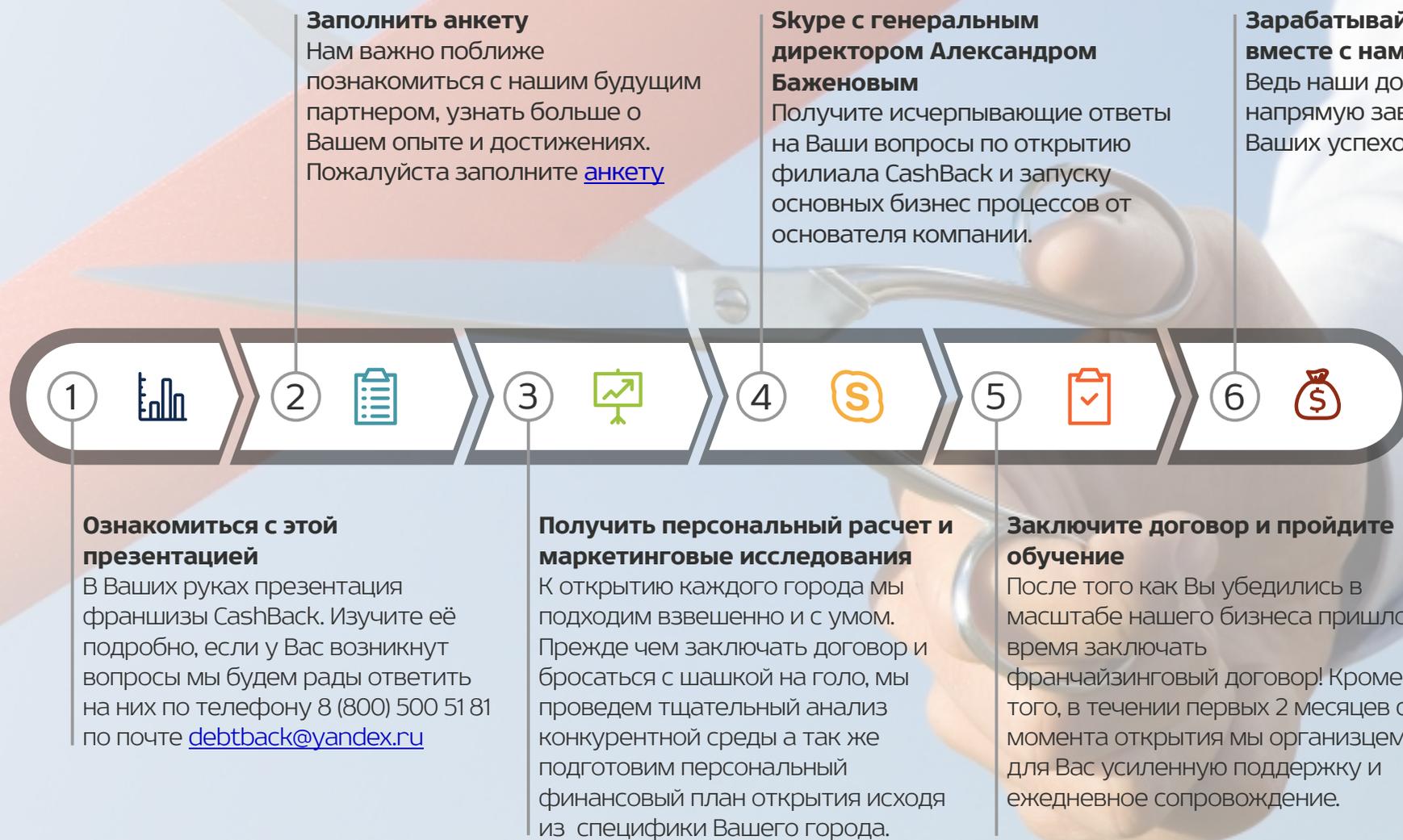

[+7\(938\) 522-53-43](tel:+7(938)522-53-43)

Я офицер запаса ВС РФ в звании капитан. Когда ушел на гражданку был в поиске работы, работал в недвижимости, работал продавцом в Автосалоне. Но, как и многим хочется комфортной жизни, я стал искать возможности как заняться бизнесом. Сначала я начал с другой франшизы по банкротству граждан, по началу думал, что не смогу так как не имел юридического образования, но как оказалось это было не так важно, как я себе представлял. Поработав около 2 лет, мне предложили еще одну франшизу, но уже по взысканию дебиторской задолженности с юр.лиц, я долго не раздумывал так как предложение поступило от проверенных людей, от Александра, у него же я приобретал первую франшизу. Сейчас уже планирую брать второй город с эксклюзивом.



6 ШАГОВ К ОТКРЫТИЮ

ЭТО БУДЕТ ПРОЩЕ ЧЕМ ВЫ ДУМАЛИ



КОНТАКТЫ

БУДЕМ РАДЫ ОБЩЕНИЮ С ВАМИ!

Я всегда на связи с Вами и рад ответить на все интересующие Вас вопросы любым удобным для Вас способом:



Звоните (бесплатно по РФ):

[8 \(800\) 500 51 81](tel:88005005181)



Пишите в Telegram и WhatsApp:

[+7 \(920\) 426 22 10](tel:+79204262210)



Пишите на e-mail:

debtback@yandex.ru



Звоните в Skype:

[bazhenov.a.a](https://www.skype.com/ru/contacts/bazhenov.a.a)

Ждем Вас в нашей дружной Семье!
Генеральный директор компании «CashBack»
Александр Баженов



CASHBACK

ИСПОЛНЕНИЕ ВЗЫСКАНИЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

8 (800) 500 51 81 / www.frcb.ru



ГУРУ ФРАНШИЗ
www.frgu.ru